

Conseiller commercial en vins et spiritueux

CPF

Non

CODE RNCP

42066

FORMACODE

21540

TYPE D'ACTION

Alternance / apprentissage

DOMAINE D'ACTIVITÉ

Sport, loisirs, tourisme » Hôtellerie
restauration

DATES PRÉVISIONNELLES ET DÉLAIS D'ACCÈS

- 05/10/2026 au 02/07/2027

Dates d'inscription :

20/07/2026 au 01/10/2027

Lieu:

GRETA de la Guadeloupe - Agence des
Abymes

LIEU(X)

Agence GRETA des Abymes - Résidence
Les Cannelières à Providence - 97139 Les
Abymes

DURÉE TOTALE DE LA FORMATION

9 à 12 mois

Heures en centre

440 heures

Heures en entreprise

Formation réalisée en alternance dans le
cadre d'un contrat d'apprentissage. Les
périodes en entreprise sont réparties sur
toute la durée du contrat conformément
au calendrier de l'alternance.

NOMBRE DE PARTICIPANTS

18

PUBLIC CIBLE

Jeune 16-29 ans

Salarié

Toute personne souhaitant exercer ou
évoluer dans les métiers du commerce
et de la commercialisation des vins et
spiritueux.

Formation accessible au public féminin

RNCP42066 - TP - Conseiller commercial en vins et spiritueux

Date d'enregistrement au RNCP : 01-04-2026

Certificateur : Institut de Formation en Commerce & Oenologie (I.F.C.O.)

OBJECTIF(S)

La session de formation de Conseiller commercial en vins et spiritueux vise à
former des professionnels capables de promouvoir, conseiller et
commercialiser des vins et spiritueux auprès d'une clientèle de particuliers ou
de professionnels, en mobilisant une expertise technique sur les produits, une
maîtrise des techniques de vente et de négociation ainsi qu'une connaissance
des différents circuits de distribution et de leur réglementation.

A l'issue de la formation, les apprentis seront capables de/d' :

- Analyser les marchés du vin et les tendances du marché des vins et des
spiritueux
- Gérer un point de vente de vins et spiritueux
- Négocier auprès de fournisseurs et assurer l'approvisionnement en vins
et spiritueux
- Gérer la communication et le marketing d'un point de vente puis fidéliser
la clientèle

PRÉ-REQUIS

Niveau 4 - Equivalent BAC

- Être titulaire d'une certification de niveau 4 (baccalauréat ou équivalent)
ou justifier d'une expérience professionnelle significative dans les
secteurs du commerce, de la distribution, de l'hôtellerie-restauration, du
tourisme ou des vins et spiritueux.
- Maîtriser les savoirs de base en communication orale et écrite.
- Manifester un intérêt pour les métiers de la vente, du conseil, de la
relation client ainsi que pour l'univers des vins et spiritueux.
- Réussir les modalités de sélection comprenant l'étude du dossier de
candidature, un entretien individuel et un test de positionnement.

CONTENU DE LA FORMATION

- **Module 1** – Analyse du marché des vins et spiritueux et connaissance
des produits
- **Module 2** – Gestion et animation d'un point de vente spécialisé en vins et
spiritueux
- **Module 3** – Approvisionnement et négociation avec les producteurs et
fournisseurs
- **Module 4** – Communication, marketing et fidélisation de la clientèle

et masculin
Nous accueillons les apprenants dans le respect de l'égalité des chances et sans distinction de genre.

MODALITÉS D'ACCÈS

Dossier de candidature
Entretien
Positionnement

Passerelles : possibilité d'aménagement du parcours en cas d'équivalence après étude du dossier et positionnement.

Equivalences : Sans objet

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Formation collective
Mise en situation réelle de travail

NIVEAU DE SORTIE

Niveau 5 - Equivalent BAC + 2

CERTIFICATION VISÉE

Titre

Conseiller commercial en vins et spiritueux

TARIF

Pour les demandes individualisées, les prises en charge et financement, veuillez consulter le/la Conseiller.ère en Formation Professionnelle

FINANCEMENT

OPCO

CONTACTS

GAMON Suzanne

Assistante de formation
suzanne.gamon@gretaguadeloupe.fr
Téléphone 0690 31 69 51

Référent Handicap

referent.handicap@gretaguadeloupe.fr
Notre référent handicap est à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques.

RESTAURATION

Salle de restauration interne disponible.
De nombreux restaurants à proximité

TRANSPORT

Zone desservie par transport collectif

ACCESSIBILITÉ

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

DÉBOUCHÉS

Secteurs d'activités :

Producteurs exploitants viticoles
Coopératives et exploitations viticoles
Epicerie fines
Cavistes
Groupements d'intérêt commercial
Groupements de producteurs
Restaurants
Fermes
Auberges

Type d'emplois accessibles :

Attaché commercial vins et spiritueux
Responsable achat ou vente en vins et spiritueux
Commercial conseil en vins et spiritueux
Caviste (Commerçant boutique)
Responsable caveau de vente (domaine viticole ou coopérative)
Courtier en vins et spiritueux
Responsable rayon liquides

Poursuite d'étude possible :

La certification de niveau 5 permet une poursuite d'études vers une certification de niveau 6 (Bac +3), notamment dans les domaines du commerce, de la négociation, du marketing, de la distribution, du développement commercial, du management commercial ou encore du Wine Business et de l'œnotourisme, sous réserve des conditions d'admission des établissements concernés.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Session d'examen

Possibilité de valider 1 ou des blocs de compétences.

RNCP42066BC01 - Analyser les marchés du vin, prospecter, s'informer, analyser l'évolution et les tendances du marché des vins et des spiritueux

RNCP42066BC02 - Gérer un point de vente de vins et spiritueux

RNCP42066BC03 - Négocier auprès de fournisseurs et assurer l'approvisionnement en vins et spiritueux

RNCP42066BC04 - Gérer la communication et le marketing d'un point de vente puis fidéliser la clientèle

En fonction des certifications déjà obtenues, des dispenses d'épreuves ou de blocs de compétences peuvent être accordées à l'apprenant(e).

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Apports théoriques, études de cas, travaux dirigés, mises en situation professionnelles

Taux de réussite

Première session

Taux de rupture

Première session

Taux d'abandon

Première session

Taux d'insertion

Première session

Taux de satisfaction

Première session