Baccalauréat professionnel Métiers du Commerce et de la Vente Option A « Animation et gestion de l'espace commercial »

CODE RNCP
38399

FORMACODE
34566 - 34584

CODE DIPLOME
40031213

TYPE D'ACTION
Alternance / apprentissage

DOMAINE D'ACTIVITÉ
Commerce, marketing, finance » Commerce

DATES PRÉVISIONNELLES ET DÉLAIS D'ACCÈS
- **01/09/2025 au 30/06/2027**

Dates d'inscription :
01/01/2025 au 30/06/2025
Lieu:
CFAPAG

LIEU(X)
LPO CARNOT, 97110 POINTE-A-PITRE
ce.9710722h@ac-guadeloupe.fr
05 90 82 83 48

DURÉE TOTALE DE LA FORMATION
Parcours en 2 ans selon profil

Heures en centre
1 350 heures soit 675 heures par an

Heures en entreprise
35 heures par semaine

PUBLIC CIBLE
Jeune 16-29 ans

- Publics spécifiques : Contrat d'apprentissage (travail-emploi.gouv.fr)

MODALITÉS D'ACCÈS
- Dossier de candidature à déposer sur le site internet du CFAPAG : https://cfapag.net
- Etude personnalisée



Accès tout au long de l'année sous réserve de places vacantes
Répertoire national des certifications professionnelles
BAC PRO - Métiers du commerce et de la vente

OBJECTIF(S)
Le titulaire du Bac Pro MCV exerce la fonction de vendeur ou d'assistant commercial.
Il s'occupe de conseiller, vendre et fidéliser la clientèle. Il participe à l'approvisionnement, à l'animation de la surface de vente et assure la gestion commerciale attachée à sa fonction.
Il peut réaliser des opérations de phoning.

PRÉ-REQUIS
Niveau 3 - Equivalent CAP

- Etre titulaire d'un CAP du domaine validé, BEP validé ou formation de niveau 3.
- Avoir suivi une classe de seconde (scolarité complète) attestée par la présentation des bulletins de notes des deux semestres

CONTENU DE LA FORMATION
ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français / Histoire Géographie et Enseignement moral et civique
- Mathématiques
- Arts appliqués et cultures artistiques
- Éducation physique et sportive
- Langue vivante 1

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Animation et gestion de l'espace commercial / Vente-Conseil
- Suivi des ventes / Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Économie Droit / Prévention santé environnement

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES
Formation collective
Formation individualisée
Formation présentielle
Mise en situation réelle de travail
Travail en autonomie

NIVEAU DE SORTIE
Niveau 4 - Equivalent BAC

CERTIFICATION VISÉE
Diplôme Education Nationale

Le diplôme visé est le **Baccalauréat professionnel Métiers du Commerce et de la Vente Option A**

TARIF
Formation prise en charge par l'OPCO selon la grille France Compétences

FINANCEMENT
Entreprise
OPCO

CONTACTS
M. BASTARAUD
Coordinateur pédagogique
coordo@cfapag.net
Mme KANCEL
Référente Handicap
mkancel@cfapag.net
Mme LUIT
Assistante administrative et pédagogique
sluit@cfapag.net
05 90 20 26 27
Du lundi au vendredi
De 8h à 16h

RESTAURATION
Salle de restauration interne disponible.
De nombreux restaurants à proximité

TRANSPORT
Zone desservie par transport collectif

ACCESSIBILITÉ
Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

Dernière mise à jour: 02/02/2025 - 21:25

DÉBOUCHÉS
Après un Bac professionnel MCV option A en alternance, vous pourrez intégrer le monde du travail ou si vous souhaitez continuer vos études, un **BTS MCO** (Management Commercial Opérationnel) ou un **BTS NDRC** (Négociation Digitalisation de la Relation Client).

MODALITÉS D'ÉVALUATION
Contrôle en cours de formation
Evaluation en cours de formation
Session d'examen

Possibilité de valider un ou des Blocs de compétences :

- RNCP38399BC01 - Conseiller et vendre
- RNCP38399BC02 - Suivre les ventes
- RNCP38399BC03 - Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- RNCP38399BC04 - Animer et gérer l'espace commercial
- RNCP38399BC06 - Prévention - Santé - Environnement
- RNCP38399BC07 - Économie - Droit

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Pédagogie de l'alternance
- Articulation des activités en centre et en entreprise sur la base du livret de suivi de l'apprenti
- Entretiens périodiques et bilans d'étapes
- Mise en œuvre du soutien pédagogique en cas de besoin
- Mobilité interentreprises possible pour couvrir le référentiel de la formation si besoin (convention tripartite)

Taux de réussite
-
Nouvelle action